

Vertrieb (w/m/d)

Unsere Vision

Hinterfragen des Status-Quo-Entfliehe dem Alltag und finde stets eine bessere Lösung

Neue Maßstäbe setzen-Entfalte deine Ideen. Hab Mut etwas Neues umzusetzen und dabei Schritt für Schritt neue Maßstäbe zu setzen.

Marktorientiertes Handeln-Du bekommst jeden Tag aufs Neue die Chance durch deine Ideen bedarfsgerechte Lösungen zu realisieren.

Entfaltung des Individuums-Bei uns stehst du als Mitarbeiter im Mittelpunkt. Definiere deinen Arbeitsalltag so wie du ihn am besten meistern kannst.

Kontinuierliche Fortbildung-Du entscheidest selbst was dich weiterbringt. Bilde dich nach deinem Bedarf fort.

Deine Mission

Kundenfindung-Trage unseren Service in die Welt hinaus. Finde Geschäftspotenzial und erschließe es.

Betreuung-Halte Kontakt mit unseren Bestandskunden. Bringe ihren Bedarf in Erfahrung und stelle ihre Zufriedenheit sicher.

Fortschritt-Verfolge deine Ideen, um noch mehr potenziellen Kunden bei der Umsetzung ihrer Idee zu helfen.

Vertragsabschluss-Stimme dich mit unseren Projektmanagern ab wie der Bedarf des Kunden am besten bedient werden kann. Verfolge deine Angebote und ziehe den Fisch an Land.

After-Sales-Stelle die Kundenzufriedenheit auch nach der Lieferung sicher. Stelle Vertragsabweichungen fest und helfe uns sie zu beseitigen.

Was du mitbringen solltest

Interesse an modernen Arbeitsprozessen

Eigenverantwortung

Motivation etwas Neues zu wagen

Reisebereitschaft

Branchenbezogene Berufserfahrung

Technisches Verständnis